

Salgsmodulet

Ønsker du en bedre kobling mellem din salgsplanlægning og drift?

Med Microbizz Salgsmodulet kan du administrere dine salgsmøder, opfølgning og tilbud. Du kan registrere leads og følge udviklingen i din pipeline. Du kan lave effektive opfølgningsprocedurer. Og du kan endda køre e-mailkampagner.

Alt er baseret på realtidsdata, og derfor får du et relevant overblik 24/7 over igangværende salgsaktiviteter, kundeemner, status i forhold til budget og meget mere.

Ved at bruge Salgsmodulet som en del af din Microbizz-løsning, kan du integrere dine salgsaktiviteter og salgsplanlægning med resten af din drift. Det kunne f.eks. være, at din serviceafdeling opdager et salgspotentiale i forbindelse med en serviceopgave eller omvendt; at din salgsorganisation finder leads til nye serviceopgaver.

Med Microbizz kan dette let oprettes i Salgsmodulet som et tilbud til opfølgning.

Microbizz Salgsmodulets funktionalitet

Salgsplanlægning

- Effektiv planlægning baseret på salgsbudgetter, kundetyper, kampagner m.m.
- Planlæg efter relevante parametre, f.eks. mål, ressourcer eller arbejdsplaner



Kampagner

- Let at planlægge og administrere kampagner baseret på f.eks. kundesegmentering, salgsmål eller ressourcer



Budgetter

- Utallige muligheder for budgettering, f.eks. per sælger, per team eller per kampagne

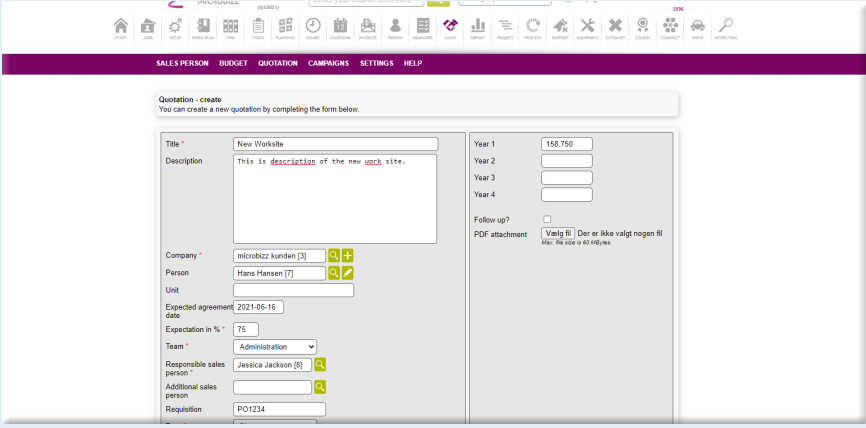


Rapportering og livevisning

- Hurtigt og nemt at trække rapporter, få overblik, se status, livevisning og grafisk oversigt m.m.

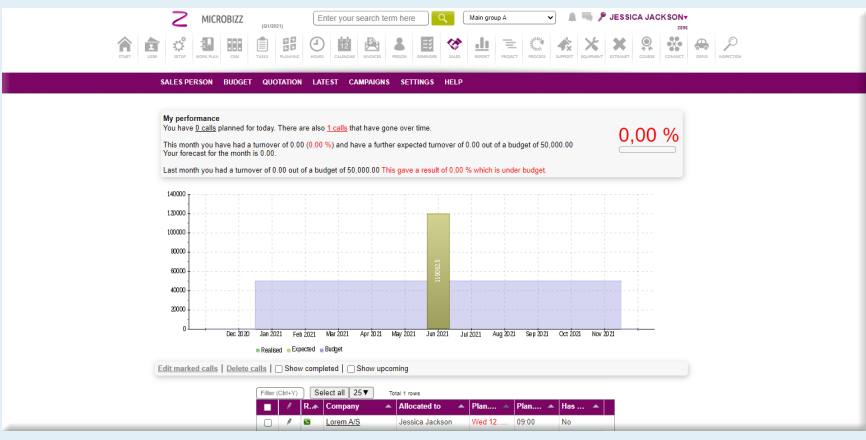


Salgsmodulet



Lav tilbud og følg status

Besøg vores vidensbase i **Micropedia** og find detaljeret information og dokumentation på funktionalitet og anvendelse af Microbizz moduler **LINK**



Realtidsoversigt over salgsresultater og performance sammenlignet med budgetter

Fordele



Mindre administration

Driv dit salg og dine budgetter 100% digitalt, del information med relevante parter i realtid, og reducer tiden du bruger på administrere og følge op på salgsaktiviteter.



Øget produktivitet

Brug mindre tid på administration og planlægning og øg den samlede produktivitet i din salgsafdeling.



Øget indtjening

Mindre administration og øget produktivitet, kombineret med integration af dine salgsaktiviteter og din drift, samt et stærkt værktøj til salgsplanlægning og -opfølgning har en positiv effekt på din indtjening.

For mere information kontakt venligst:

Ventu A/S
info@microbizz.dk
+45 7023 5323